

# ant LVision

---

Программа курса:  
Система управления складом  
ant LVision  
«Биллинг»

## Оглавление

Программа курса «Биллинг».....	1
Оглавление .....	2
Основные положения.....	3
Назначение.....	3
Задачи курса.....	3
Общие сведения об учебном курсе .....	3
Программа курса .....	4

## Основные положения

Учебный курс «Биллинг» предназначен для обучения сотрудников настройкам Биллинга.

## Назначение

Назначение курса состоит в демонстрации настроек Биллинга.

Слушатели должны обладать следующими знаниями и навыками:

Обязательные:

- Компьютерная грамотность;
- Владение пакетом офисных программ (Excel, Word, электронная почта);

Желательные:

- Четкое понимание должностных обязанностей (к моменту начала обучения);
- Знание языка запросов Ms SQL.

Курс рассчитан на пользователей, которые должны:

- Знать должностные обязанности в части, касающейся работы системы;
- Быть опытными пользователями персонального компьютера.

## Задачи курса

Основная задача курса - дать общее представление сотрудникам о модуле Биллинга и его настройке.

В процессе демонстрирования модуля «Биллинг» цель команды ознакомится с принципами работы Биллинга и настройке услуг.

Итогом курса является более детальное представление заказчика о настройках Биллинга, необходимое для поддержки и модернизации.

## Общие сведения об учебном курсе

Общая продолжительность учебного курса составляет 6 (шесть) академических часов.

Если заказчик приезжает в командировку, то начало занятий в первый день приезда согласуется с заказчиком.

Обучение проводится в виде демонстраций в учебно-консультационном центре АНТ с элементами теоретических объяснений.

Слушателям выдается распечатанные материалы:

- Документация по модулю «Биллинг».

Консультации других специалистов АНТ также возможны в процессе обучения.

Численность учебной группы не должна превышать 6 (шесть) человек.

## **Программа курса**

**Модуль 1. Описание механизмов работы модуля Биллинга и освещение структур таблиц.**

**Модуль 2. Формы настройки Биллинга.**

**Модуль 3. Добавление и редактирование услуг.**

**Модуль 4. Управление прайс-листами.**

**Модуль 5. Изменение логики расчета услуг.**

**Модуль 6. Возможные проблемы и их решение.**

**Модуль 7. Практические решения.**